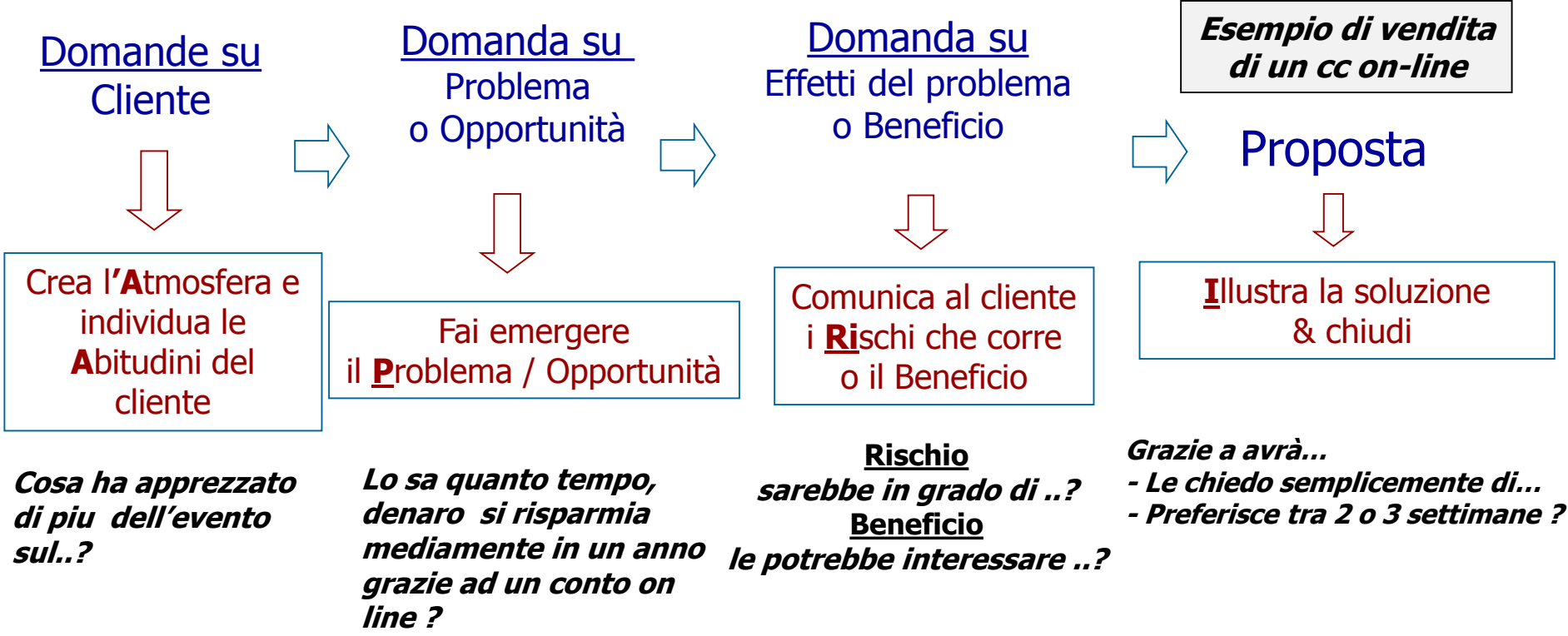




A.P.R.I. : Il metodo che trasforma i contatti in contratti



FASE 1 / PREPARA IL TERRENO: Comprendi / Ascolta Attivamente / Ringrazia / Empatizza

1 / PREPARA IL TERRENO
Domande Motivazionali

FASE 2 / PROVACI
Domande Pilotate / Suggestive

2 / PROVACI

- Proposta
- Gestione Obiezioni
- Chiusura